

Calendario mensual
de capacitación



Julio

Contenido del curso

CURSO	CONTENIDO	DURACIÓN
Ventas Jr	Aprende técnicas de negociación, manejo de objeciones, cierre de ventas y más.	9:00 AM-2:00 PM
Liderazgo Manager	Desarrollarás gestión eficiente de recursos, tiempo y talento alineado.	3:00 PM-6:00 PM
Liderazgo Messenger	Aprenderás a comunicar con claridad, inspirar y representar valores.	3:00PM-6:00 PM
Liderazgo Mentor	Aprender a construir relaciones de confianza, y promover desarrollo de equipo.	10:30 AM-1:00 PM
Etica sin filtro	Líderes éticos, con enfoque en verdad y decisiones responsables.	10:00AM-1:00 PM
Tomas efectivas de seminuevos	Técnicas clave para ventas y negociación en seminuevos.	09:30 AM-2:30 PM

A quién va dirigido

 Escuela de líderes

 Asesores

 Operativos

 Administrativos

 Marketing

 General

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado
		1	2	3	4
6	7 VENTAS JR TEPIC	8 VENTAS JR TEPIC INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	9 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	10 VENTAS JR MAZDA PLASENCIA	11 VENTAS JR MAZDA PLASENCIA
13 MENTOR & MESSENGER & MAZDA AGUEDUCTO	14 ETICA S/FILTROS MANAGER MAZDA AGUEDUCTO	15	16	17	18
20	21	22 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	23 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	24 TOMAS SEMINUEVOS MAZDA PLASENCIA	25
27	28	29	30	31	